

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## **MARKETING ET MANAGEMENT DU POINT DE VENTE (MMPV)**

+ Enseignements transverses aux UE31 - UE32 - UE33 - UE34 - UE35

# Techniques quantitatives et représentations

## Modalités de contrôle des connaissances

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

Nature de l'enseignement	Modalité	Nature	Durée (min.)	Coefficient	Remarques
	CC	Ecrit et/ou Oral	90	1.5	