

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## **BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)**

+ Enseignements transverses aux UE31 - UE32 - UE33 - UE34 - UE35

### **LVB appliqué au commerce**

#### **Modalités de contrôle des connaissances**

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

Nature de l'enseignement	Modalité	Nature	Durée (min.)	Coefficient	Remarques
	CC	Ecrit et/ou Oral	90	1.5	
	CC	Ecrit et/ou Oral	90		Coeff UE31 : 0.5 UE32 : 0.5 UE33 : 0.5