

LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE ET DISTRIBUTION

PARCOURS MARKETING ET MANAGEMENT DE LA GRANDE DISTRIBUTION

L3

UE 5 MARKETING ET MANAGEMENT DE LA GRANDE DISTRIBUTION

Perfectionnement aux techniques de Vente et Négociation fournisseurs

2.5 crédits ECTS

Volume horaire

EC : 21h

Modalités de contrôle des connaissances

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

Nature de l'enseignement	Modalité	Nature	Durée (min.)	Coefficient	Remarques
	CT	Oral	60		