

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

ALTERNANCE - BUSINESS INTERNATIONAL : ACHAT ET VENTE (BIAV)

Compétence 2

UE 52

Négociier dans des contextes spécifiques 1

Modalités de contrôle des connaissances

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

| Nature de l'enseignement | Modalité | Nature | Durée (min.) | Coefficient | Remarques |
|--------------------------|----------|------------------|--------------|-------------|-----------|
| | CC | Ecrit et/ou Oral | 90 | 3 | |