

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## **MARKETING DIGITAL, E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT (MDEE)**

### **Compétence 2 Vente**

**UE 22 VENTE**

## **Prospection et négociation**

### **Modalités de contrôle des connaissances**

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

| <b>Nature de l'enseignement</b> | <b>Modalité</b> | <b>Nature</b>            | <b>Durée (min.)</b> | <b>Coefficient</b> | <b>Remarques</b> |
|---------------------------------|-----------------|--------------------------|---------------------|--------------------|------------------|
|                                 | CC              | Ecrit - devoir surveillé | 90                  | 3                  |                  |