

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## **MARKETING ET MANAGEMENT DU POINT DE VENTE (MMPV)**

+ Enseignements transverses aux UE31 - UE32 - UE33 - UE34 - UE35

### **SAÉ Démarche d'ouverture d'un point de vente**

#### **Modalités de contrôle des connaissances**

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

<b>Nature de l'enseignement</b>	<b>Modalité</b>	<b>Nature</b>	<b>Durée (min.)</b>	<b>Coefficient</b>	<b>Remarques</b>
	CC	Ecrit et/ou Oral	90	20	