Université de Bretagne Occidentale

IUT Quimper

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)

**+ Enseignements transverses aux UE31 - UE32 - UE33 - UE34 - UE35**

# SAÉ Développer une expertise commerciale

## Modalités de contrôle des connaissances

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

| Nature de l'enseignement | Modalité | Nature | Durée (min.) | Coefficient | Remarques |
|---|---|---|---|---|---|
| | CC | Oral | 90 | | Coeff UE34 : 3 UE35 : 3 |