

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

**ALTERNANCE - BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)**

+ Enseignements transverses aux UE31 - UE32 - UE33 - UE34 - UE35

**SAÉ Développer une expertise commerciale**

**Modalités de contrôle des connaissances**

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

Nature de l'enseignement	Modalité	Nature	Durée (min.)	Coefficient	Remarques
	CC	Oral	90	10	