

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

ALTERNANCE - BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)

+ Enseignements transverses aux UE41 - UE42 - UE43 - UE44 - UE45

SAÉ Propositions d'amélioration du fonctionnement du point de vente et du management de l'équipe