

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## **BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)**

+ Enseignements transverses aux UE41 - UE42 - UE43 - UE44 - UE45

### **Tableau de bord commercial**

#### **Modalités de contrôle des connaissances**

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

<b>Nature de l'enseignement</b>	<b>Modalité</b>	<b>Nature</b>	<b>Durée (min.)</b>	<b>Coefficient</b>	<b>Remarques</b>
	CC	Ecrit et/ou Oral	90		Coeff UE41 : 0.5 UE42 : 0.5 UE43 : 0.5