

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

**BUSINESS INTERNATIONAL : ACHAT ET VENTE (BIAV)**

**Compétence 2 Vente**

**UE 32 Vente**

**7 crédits ECTS**

## Entretien de vente

### Modalités de contrôle des connaissances

---

Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

Nature de l'enseignement	Modalité	Nature	Durée (min.)	Coefficient	Remarques
	CC	Ecrit et/ou Oral	90	3	