Université de Bretagne Occidentale

IUT Quimper

BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

## BUSINESS DÉVELOPPEMENT ET MANAGEMENT DE LA RELATION CLIENT (BDMRC)

**Compétence 2**

# UE 62

# Négocier dans des contextes spécifiques

## Modalités de contrôle des connaissances

### Session 1 ou session unique - Contrôle de connaissances

| Nature de l'enseignement | Modalité | Nature | Durée (min.) | Coefficient | Remarques |
|---|---|---|---|---|---|
| EC | CC | Ecrit - devoir surveillé | 90 | | |

Université de Bretagne Occidentale

IUT Quimper

# Bonus (Sport ou LV3)